

## Programación semanal

En la programación semanal te presentamos un **reparto del trabajo de la asignatura** a lo largo de las semanas del cuatrimestre.

	CONTENIDO TEÓRICO	ACTIVIDADES (10 puntos)
Semana 1	<b>Semana de introducción a la asignatura</b>	
Semana 2	<b>Tema 1. Negocios internacionales: participantes y reglas jurídicas aplicables (empresario persona física)</b> 1.1. Presentación 1.2. Negocios internacionales 1.3. Negocios y estructura del comercio internacional 1.4. Negocios y comercio internacional: participantes	Investigación: Tu país y el comercio internacional (1,4 puntos)
Semana 3	<b>Tema 1. Negocios internacionales: participantes y reglas jurídicas aplicables (empresario persona física) (continuación)</b> 1.5. Los sujetos del comercio internacional 1.6. El empresario persona física 1.7. Estatuto personal del empresario ante el comercio internacional 1.8. Calidad de empresario según el derecho del comercio internacional	
Semana 4	<b>Tema 1. Negocios internacionales: participantes y reglas jurídicas aplicables (empresario persona física) (continuación)</b> 1.9. La capacidad para celebrar negocios internacionales 1.10. Regímenes jurídicos y negocios internacionales 1.11. Actividad empresarial internacional: condiciones de acceso en España	
Semana 5	<b>Tema 2. Negocios internacionales: participantes y reglas jurídicas aplicables (empresario persona jurídica)</b> 2.1. Presentación 2.2. Negocios internacionales y personas jurídicas 2.3. Las sociedades de capital 2.4. La nacionalidad de las sociedades	Investigación: Derecho Internacional Privado (1,4 puntos)
Semana 6	<b>Tema 2. Negocios internacionales: participantes y reglas jurídicas aplicables (empresario persona jurídica) (continuación)</b> 2.5. Empresas multinacionales 2.6. Sociedades internacionales 2.7. JointVentures 2.8. Negocios internacionales: normas jurídicas aplicables	

	CONTENIDO TEÓRICO	ACTIVIDADES (10 puntos)
Semana 7	<b>Tema 3. Reuniones de negocios: comunicación y culturas empresariales</b> 3.1. Presentación 3.2. La comunicación en los negocios internacionales 3.3. La formalidad en los negocios internacionales 3.4. La percepción del tiempo en los negocios internacionales	
Semana 8	<b>Tema 3. Reuniones de negocios: comunicación y culturas empresariales (continuación)</b> 3.5. Errores de apreciación en los negocios internacionales 3.6. La influencia de la cultura local en los negocios internacionales 3.7. Comunicación en las reuniones de negocios: idioma y conductas no verbales 3.8. Negociadores internacionales y la influencia de la cultura empresarial del país en la toma de decisiones	
Semana 9	<b>Tema 3. Reuniones de negocios: comunicación y culturas empresariales (continuación)</b> 3.9. La importancia de los arreglos preliminares antes de la reunión de negocios 3.10. Reuniones de negocios: en la mesa de negociación 3.11. Culturas empresariales: comunicaciones y contactos después de las negociaciones y de la celebración del acuerdo (enfoque occidental y asiático)	Caso (5 puntos)  Análisis individual del caso
Semana 10	<b>Presentación del caso</b>	
Semana 11	<b>Tema 4. Estrategias de negociación internacional con diferentes países</b> 4.1. Presentación 4.2. Los Brics 4.3. Japón 4.4. Estados Unidos	Trabajo en equipo: Discusión
Semana 12	<b>Tema 4. Estrategias de negociación internacional con diferentes países (continuación)</b> 4.5. Alemania 4.6. Reino Unido 4.7. Francia	Trabajo en equipo: Discusión
Semana 13	<b>Conclusión del caso</b>	Ensayo: Negocios internacionales: la cara oscura (2,2 puntos)

	CONTENIDO TEÓRICO	ACTIVIDADES (10 puntos)
Semana 14	<b>Tema 5. Negocios internacionales: la cara oscura (I)</b> 5.1. Presentación 5.2. Concentración económica 5.3. Externalidades globales 5.4. Riesgos laborales	
Semana 15	<b>Tema 6. Negocios internacionales: la cara oscura (II)</b> 6.1. Presentación 6.2. Imperialismo del mercado: marcas dominantes, cultura y valores locales 6.3. Migración y globalización	
Semana 16	<b>Tema 6. Negocios internacionales: la cara oscura (II) (continuación)</b> 6.4. Opresión global 6.5. Marginación y conflictos 6.6. Transferencia de tecnología	
Semana 17	<b>Examen final</b>	

**NOTA**

Esta **Programación semanal** puede ser modificada si el profesor lo considera oportuno para el enriquecimiento de la asignatura.