



PLAN DE ESTUDIOS

Programa de Formación Universitaria en Derecho

Un curso pensado y diseñado para alumnos de Ciclos Formativos de Grado Superior (CFGS) que deseen complementar su formación ampliando conocimientos relacionados con el Derecho.

Principales aportaciones para un alumno de FP

Este programa está orientado a estudiantes de CFGS que deseen obtener formación universitaria especializada para complementar su formación. Estos alumnos se verán beneficiados de nuevos conocimientos relacionados con el Derecho.

Estos contenidos formativos pertenecen a un nivel de Grado en Derecho, lo cual facilitará el reconocimiento de créditos universitarios adicionales a los del CFGS si más adelante deciden iniciar el estudio en este grado.

El Programa de Formación Universitaria (PFU) busca fomentar la continuidad formativa de los estudiantes al proporcionar una **estructura de aprendizaje modular**, que permite la **convalidación de asignaturas** y el acceso directo al Grado en Derecho. De este modo, se facilita una **transición fluida** entre la formación profesional y la educación universitaria.

Plan de estudios

CUATRIMESTRE 1
(Octubre-Febrero)

Asignatura 1: Derecho Civil I: las personas

Principales competencias y resultados de aprendizaje:

Esta asignatura tiene como principal objetivo el estudio del régimen jurídico de las personas en Derecho español como protagonistas que son del mundo jurídico y de la vida social.

- Tema 1. La persona física: nacimiento y extinción de la personalidad
- Tema 2. Derechos de la personalidad
- Tema 3. Capacidad. Protección civil de las personas con discapacidad
- Tema 4. Nacionalidad, vecindad civil y domicilio
- Tema 5. Registro Civil
- Tema 6. Régimen jurídico general de las personas jurídicas
- Tema 7. Asociaciones y sociedades
- Tema 8. Fundaciones

- Tema 9. Relación jurídica y derecho subjetivo
- Tema 10. El ejercicio de los derechos. Prescripción y caducidad
- Tema 11. Representación

CUATRIMESTRE 2
(Marzo-Julio)

Asignatura 2: Fundamentos de Economía

Principales competencias y resultados de aprendizaje:

Esta asignatura ofrece una visión general del funcionamiento de una economía contemporánea. La teoría se explica como el desarrollo de una serie de principios básicos —racionalidad, coste de oportunidad, etc.— que definen el comportamiento de las familias, los empresarios y los políticos.

Se estudia el funcionamiento de los mercados, las principales variables macroeconómicas y se concluye con el estudio del papel que desempeñan el mundo actual las relaciones económicas internacionales y los retos a los que se enfrenta hoy la economía mundial.

- Tema 1. El comportamiento y la racionalidad económicos
- Tema 2. Los consumidores. La teoría de la demanda
- Tema 3. Los productores. Teoría de la oferta
- Tema 4. El equilibrio del mercado
- Tema 5. El papel del sector público en la economía
- Tema 6. Competencia perfecta e imperfecta
- Tema 7. El mercado de trabajo. El paro
- Tema 8. Macromagnitudes de carácter real
- Tema 9. Dineros y bancos. La inflación
- Tema 10. Crisis y políticas económicas
- Tema 11. La economía abierta
- Tema 12. La integración económica internacional

Asignatura 3: Técnicas de Negociación

Principales competencias y resultados de aprendizaje:

La negociación es una herramienta que utilizamos durante toda nuestra vida en los **distintos ambientes** en los que nos movemos: familiar, académico, social y laboral. Por tanto, debemos analizar nuestro perfil como negociadores y ser conscientes de la transformación que sufrimos a través de la experiencia es este sentido.

Los **objetivos** que se persiguen con el estudio de la asignatura son por un lado establecer los acuerdos más beneficiosos para nosotros, manteniendo las relaciones con los interlocutores.

Por otro lado, también se tratará de transmitir **herramientas** que permitan gestionar con eficiencia los distintos procesos negociadores en los que nos vemos involucrados.

- Tema 1. La negociación como herramienta empresarial
- Tema 2. Inteligencia emocional aplicada a la negociación
- Tema 3. Tipos de negociación
- Tema 4. Fase inicial: prenegociación (posicionamiento)
- Tema 5. Fase central: negociación (dar y tomar)
- Tema 6. Fase final: cierre (redacción y firma del contrato)
- Tema 7. Responsabilidad social empresarial y negociación
- Tema 8. Gestión del tiempo y negociación eficiente
- Tema 9. Cómo coordinar una reunión negociadora
- Tema 10. Cómo tratar con personalidades difíciles durante el proceso negociador
- Tema 11. Cómo negociar en equipo
- Tema 12. Perfil del negociador excelente



Un nuevo concepto de universidad online

La Universidad Internacional de La Rioja, universidad con docencia 100% online, se ha consolidado como solución educativa adaptada a los nuevos tiempos y a la sociedad actual. El innovador modelo pedagógico de UNIR ha conseguido crear un nuevo concepto de universidad en el que se integran aspectos tecnológicos de última generación al servicio de una enseñanza cercana y de calidad. La metodología 100% online permite a los alumnos estudiar estén donde estén, interactuando, relacionándose y compartiendo experiencias con sus compañeros y profesores. Actualmente UNIR cuenta con:

- Más de 41.000 alumnos.
- Más de 10.000 alumnos internacionales.
- Presencia en 90 países de los 5 continentes.
- Más de 130 títulos de Grado y Postgrado.
- Más de 4.000 convenios de colaboración firmados para dar cobertura de prácticas a nuestros estudiantes. UNIR es una universidad responsable con la cultura, la economía y la sociedad. Este compromiso se materializa a través de la Fundación UNIR.

Dirección y profesorado

Profesorado en ejercicio: profesores con una dilatada experiencia profesional y en ejercicio, que permite ofrecer una actualización constante de los contenidos y trabajar casos de actualidad.



Eva María Getino Calama

Coordinadora académica del Grado en Derecho.

Abogada y docente universitaria en el área de Administrativo, Tributario y Fiscal. Doctora en Derecho. Ha trabajado como asesora fiscal en varias empresas, y desde 2014 imparte clases en el ámbito universitario. Doctora en Derecho: "Estado de Derecho y Gobernanza Global", especializada en Derecho Tributario y Fiscal. (USAL). Máster Oficial en Tributación y Asesoría Fiscal. (UDIMA). Máster en Derecho de la Unión Europea (UCM). En el año 2012, se especializa en el área fiscal, y desde entonces ha trabajado como asesora fiscal en varias empresas. A partir del 2014, comienza a impartir clases en el ámbito universitario, comenzando en la Universidad Autónoma de Morelos, México. En la actualidad imparte clases en UNIR, en el Grado de Derecho, en las asignaturas de Derecho Financiero I, II, en el Máster de Tributación de UNIR y en la asignatura de Estructura y Gestión Tributaria (Grado de Ciencias Políticas).



100% online



Clases en directo



Mentor-UNIR



unir.net

Infórmate:

info@unir.net

+34 660 991 981