

Programación semanal

En la programación semanal te presentamos un **reparto del trabajo de la asignatura** a lo largo de las semanas del cuatrimestre.

	CONTENIDO TEÓRICO	ACTIVIDADES (15 puntos)	CLASES EN DIRECTO
Semana 1	<p>Tema 1. Introducción al Arbitraje Comercial Internacional</p> <p>1.1. Introducción y objetivos</p> <p>1.2. Globalización e instrumentos para la solución de conflictos comerciales internacionales</p> <p>1.3. El rol de la Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional</p> <p>1.4. Clasificación de las disputas comerciales internacionales</p>	Asistencia a 2 clases en directo a elegir a lo largo del cuatrimestre (0,25 puntos cada una)	Sesión de presentación de la asignatura y clase del tema 1
Semana 2	<p>Tema 1. Introducción al Arbitraje Comercial Internacional (continuación)</p> <p>1.5. Propósito del arbitraje comercial internacional</p> <p>1.6. Libertad y consentimiento de las partes en el arbitraje comercial internacional</p> <p>1.7. Instancias decisorias no gubernamentales en el arbitraje comercial internacional</p> <p>1.8. Laudo jurídicamente vinculante en el arbitraje comercial internacional</p> <p>1.9. Referencias bibliográficas</p>	Test tema 1 (0,1 puntos)	Clase del tema 1
Semana 3	<p>Tema 2. Arbitraje Comercial Internacional: ventajas, desventajas y marco jurídico regulatorio</p> <p>2.1. Introducción y objetivos</p> <p>2.2. Ventajas del arbitraje comercial internacional</p> <p>2.3. Desventajas del arbitraje comercial internacional</p> <p>2.4. Marco jurídico regulatorio en el arbitraje comercial internacional: aspectos generales</p> <p>2.5. Marco jurídico regulatorio en el arbitraje comercial internacional: aspectos específicos</p> <p>2.6. Referencias bibliográficas</p>	Test tema 2 (0,1 puntos)	Clase del tema 2

	CONTENIDO TEÓRICO	ACTIVIDADES (15 puntos)	CLASES EN DIRECTO
Semana 4	<p>Tema 3. Arbitraje Comercial Internacional: arbitraje institucional y arbitraje <i>ad hoc</i></p> <p>3.1. Introducción y objetivos</p> <p>3.2. Tipos de arbitraje comercial internacional</p> <p>3.3. Comercio internacional y arbitraje de equidad</p> <p>3.4. Características y especificidades del arbitraje comercial internacional</p>		Clase del tema 3
Semana 5	<p>Tema 3. Arbitraje Comercial Internacional: arbitraje institucional y arbitraje <i>ad hoc</i> (continuación)</p> <p>3.5. Instituciones de arbitraje comercial internacional</p> <p>3.6. Instituciones arbitrales relevantes en el comercio internacional: ideas centrales</p> <p>3.7. Cámara de Comercio Internacional / Corte de Arbitraje Internacional</p> <p>3.8. Asociación Americana de Arbitraje / Centro Internacional de Resolución de Disputas</p> <p>3.9. Referencias bibliográficas</p>	Test tema 3 (0,1 puntos)	Clase del tema 3
Semana 6	<p>Tema 4. Cortes de Arbitraje nacionales de mayor relevancia para la resolución de conflictos en el comercio internacional</p> <p>4.1. Introducción y objetivos</p> <p>4.2. Corte Internacional de Arbitraje de Londres</p> <p>4.3. Centro Internacional de Arbitraje de Hong Kong</p> <p>4.4. Centro Internacional de Arbitraje de Singapur</p> <p>4.5. Otras instituciones arbitrales</p> <p>4.6. Instituciones Arbitrales Especializadas: comercio de semillas y granos, aceites, metal, etc.</p> <p>4.7. Referencias bibliográficas</p>	<p>Actividad: Resolución del caso 1 (5,25 puntos)</p> <p>Test tema 4 (0,1 puntos)</p>	Clase del tema 4 y presentación de la actividad resolución del caso 1

	CONTENIDO TEÓRICO	ACTIVIDADES (15 puntos)	CLASES EN DIRECTO
Semana 7	<p>Tema 5. Arbitrajes comerciales internacionales con Estados involucrados</p> <p>5.1. Introducción y objetivos 5.2. Tratados de Arbitraje Comercial Internacional y comercio internacional con Estados: reglas de arbitraje ICSID 5.3. Corte Permanente de Arbitraje 5.4. Otros métodos de resolución de disputas comerciales internacionales 5.5. Práctica empresarial 5.6. Referencias bibliográficas</p>	Test tema 5 (0,1 puntos)	Clase del tema 5
Semana 8	<p>Tema 6. Otros mecanismos de resolución de conflictos en el comercio internacional</p> <p>6.1. Introducción y objetivos 6.2. Mediación en cuestiones de comercio internacional: opción empresarial 6.3. Conciliación en cuestiones de comercio internacional: opción empresarial 6.4. Evaluación neutral</p>		Clase del tema 6
Semana 9	<p>Tema 6. Otros mecanismos de resolución de conflictos en el comercio internacional (continuación)</p> <p>6.5. Determinación de expertos 6.6. Mini tribunales 6.7. Arbitraje de última oferta 6.8. Arbitraje comercial electrónico 6.9. Referencias bibliográficas</p>	<p>Actividad: resolución del caso 2 (5,25 puntos)</p> <p>Test tema 6 (0,1 puntos)</p>	<p>Clase del tema 6y presentación de la actividad resolución del caso 2</p> <p>Clase de resolución de la actividad resolución caso 1</p>

	CONTENIDO TEÓRICO	ACTIVIDADES (15 puntos)	CLASES EN DIRECTO
Semana 10	<p>Tema 7. Acuerdo de Arbitraje en el ámbito del arbitraje comercial internacional</p> <p>7.1. Introducción y objetivos 7.2. Función del acuerdo de arbitraje en el arbitraje comercial internacional 7.3. Propósito del acuerdo de arbitraje en el arbitraje comercial internacional</p>		Clase del tema 7
Semana 11	<p>Tema 7. Acuerdo de Arbitraje en el ámbito del arbitraje comercial internacional (continuación)</p> <p>7.4. Cláusulas arbitrales y acuerdos de sumisión al arbitraje comercial internacional 7.5. Separabilidad: noción y relevancia 7.6. Validez legal del acuerdo de arbitraje comercial internacional: aspectos generales 7.7. Cuestiones de competencia judicial internacional y su incidencia en el arbitraje 7.8. Referencias bibliográficas</p>	Test tema 7 (0,1 puntos)	Clase del tema 7 Sesión de explicación del modelo de examen
Semana 12	<p>Tema 8. Validez del acuerdo de arbitraje: aspectos específicos</p> <p>8.1. Introducción y objetivos 8.2. Redacción de cláusulas de solución de disputas comerciales 8.3. Requerimiento escrito 8.4. Derecho aplicable al arbitraje comercial internacional 8.5. Interpretación de artículos según orientación <i>UNCITRAL</i> 8.6. Enmienda al artículo 7 de la Ley Modelo <i>UNCITRAL</i> 8.7. Convención de las Naciones Unidas sobre el uso de las Comunicaciones Electrónicas en Contratos Internacionales 8.8. Referencias bibliográficas</p>	<p>Taller práctico virtual: Taller práctico virtual: Arbitraje comercial, COVID-19 y programas informáticos (3 puntos)</p> <p>Test tema 8 (0,1 puntos)</p>	Clase del tema 8 Clase presentación del taller práctico virtual Clase de resolución de la actividad resolución del caso 2

	CONTENIDO TEÓRICO	ACTIVIDADES (15 puntos)	CLASES EN DIRECTO
Semana 13	<p>Tema 9. Especificidades del arbitraje comercial internacional</p> <p>9.1. Introducción y objetivos</p> <p>9.2. Efectos sobre la provisión legal más favorable en el arbitraje comercial internacional</p> <p>9.3. Definición legal de la relación jurídica en el arbitraje comercial internacional</p> <p>9.4. Capacidad de establecimiento del arbitraje comercial internacional</p>		Clase del tema 9
Semana 14	<p>Tema 9. Especificidades del arbitraje comercial internacional (continuación)</p> <p>9.5. Nulidad e invalidez</p> <p>9.6. Inoperabilidad</p> <p>9.7. Inejecutabilidad</p> <p>9.8. Firmas no vinculantes</p> <p>9.9. Costas en el arbitraje comercial</p> <p>9.10. Referencias bibliográficas</p>	Test tema 9 (0,1 puntos)	Clase del tema 9
Semana 15	<p>Tema 10. Ejecución del laudo en el arbitraje comercial internacional</p> <p>10.1. Introducción y objetivos</p> <p>10.2. Aplicación de convenciones internacionales en el arbitraje comercial internacional</p> <p>10.3. Principios que rigen el reconocimiento y la ejecución del laudo en un arbitraje comercial internacional</p> <p>10.4. Supuestos de ejecución del laudo arbitral en un arbitraje comercial internacional: propósito</p> <p>10.5. <i>Forum Non Conveniens</i></p> <p>10.6. Procedimientos de ejecución del laudo proferido en el arbitraje comercial internacional</p> <p>10.7. Referencias bibliográficas</p>	Test tema 10 (0,1 puntos)	Clase del tema 10 Clase de resolución del taller práctico virtual
Semana 16	Semana de exámenes		

NOTA

Esta **Programación semanal** puede ser modificada si el profesor lo considera oportuno para el enriquecimiento de la asignatura.