Programación semanal

En la programación semanal te presentamos un **reparto del trabajo de la asignatura** a lo largo de las semanas del cuatrimestre.

	CONTENIDO TEÓRICO	ACTIVIDADES (15 puntos)
Semana 1	<p>Tema 1. Preparando la negociación</p> <p>1.1 ¿Cómo estudiar este tema?</p> <p>1.2 Conflicto y negociación. La gestión del conflicto</p> <p>1.3 Conocer y definir la negociación</p>	
Semana 2	<p>Tema 1. Preparando la negociación (continuación)</p> <p>1.4 Tipos de negociación</p> <p>1.5 Conociendo a las partes</p> <p>1.6 Tipos de negociador</p>	<p>Test tema 1 (0,2 puntos)</p>
Semana 3	<p>Tema 2. Los objetivos de una negociación</p> <p>2.1 ¿Cómo estudiar este tema?</p> <p>2.2 ¿Qué son las variables?</p> <p>2.3 Clasificación de las variables</p> <p>2.4 La tabla de negociación y el MAPAN</p>	<p>Foro debate: Negociando en tiempos de crisis (2,2 puntos)</p> <p>Actividad: Estilo de la negociación (6 puntos)</p> <p>Test tema 2 (0,2 puntos)</p>
Semana 4	<p>Tema 3. El proceso de negociación</p> <p>3.1 ¿Cómo estudiar este tema?</p> <p>3.2 Ubicando la negociación</p> <p>3.3 Fases de la negociación</p>	

CONTENIDO TEÓRICO		ACTIVIDADES (15 puntos)
Semana 5 26/04/2021 – 30/04/2021	Tema 3. El proceso de negociación (continuación) 3.4 Proceso sistémico de la preparación 3.5 Cómo negociamos (el alcance táctico) 3.6 El acuerdo	Práctica: La negociación y sus variables (6 puntos) Test tema 3 (0,2 puntos)
Semana 6	Tema 4. La comunicación en la negociación 4.1 ¿Cómo estudiar este tema? 4.2 Identificando el lenguaje de la otra parte 4.3 Calibrado del lenguaje 4.4 Sintonización con la otra parte	
Semana 7	Tema 4. La comunicación en la negociación (continuación) 4.5 Dirigiendo la comunicación 4.6 Trabajando paradigmas 4.7 Lenguaje no verbal 4.8 Proceso perceptivo y comunicación subliminal	Test tema 4 (0,2 puntos)
Semana 8	Semana de repaso	
Semana 8	Semana de exámenes	

NOTA

Esta **Programación semanal** puede ser modificada si el profesor lo considera oportuno para el enriquecimiento de la asignatura.