



Grado en Marketing

**Un Grado online
con un programa de
estudios moderno y
actualizado, enfocado
en las necesidades de
los mercados digitales.**

**DURACIÓN**

4 años

**EXÁMENES PRESENCIALES
U ONLINE**

Al final de cada cuatrimestre

[Ver sedes](#)

**CRÉDITOS ECTS**

240 totales / 60 por curso

**RAMA DE CONOCIMIENTO**

Facultad de Economía y Empresa

**METODOLOGÍA**

Educación 100% online

**CLASES ONLINE EN DIRECTO****TUTOR PERSONAL**

[Infórmate de nuestros descuentos con tu asesor](#)

El Grado en Marketing online de UNIR te prepara para ejercer tanto funciones directivas como técnicas y de gestión dentro del ámbito del marketing, con un programa completamente renovado y orientado a satisfacer las necesidades de los mercados digitales.

Adquiere los conocimientos y las habilidades necesarias para planificar y ejecutar estrategias de marketing integrales, analizar la experiencia del consumidor, realizar branding de producto, diseñar estrategias de precios y de distribución o elaborar planes de marketing digital.

Conscientes de la importancia que tiene el uso de herramientas de marketing digital para desempeñar con éxito tu carrera profesional, el Grado en Marketing de UNIR pone a tu disposición una serie de talleres prácticos para que puedas aprender su utilización y conocer todas sus aplicaciones: Google Ads, Google Analytics, SEO, Facebook Ads...

Objetivos

- Elaborar planes de negocio para mejorar el rendimiento empresarial dentro de un entorno global competitivo en constante transformación.
- Realizar análisis de mercado y estudios de las variables socioculturales y del entorno para tomar decisiones empresariales de forma eficiente.
- Analizar e interpretar la información económica y financiera del área de Marketing.
- Llevar a cabo la planificación de marketing estratégico.
- Desarrollar planes de negocios digitales.
- Identificar y gestionar las estrategias de distribución y de precios de las empresas y organizaciones para todos los mercados.
- Diseño de variables comerciales, fijación de precios, control comercial, previsiones de ventas y objetivos de captación.
- Conocer y desarrollar las claves de motivación de los equipos comerciales y de marketing.
- Implementar estrategias de marketing de producto en todas sus fases: creación, desarrollo y lanzamiento. Monitorizar sus resultados y optimizar el ciclo de vida de los productos.
- Definir acciones de comunicación, publicidad y promoción tanto a nivel de marca como de producto o servicio, orientadas a diferentes públicos (B2B o B2C).
- Aplicar técnicas de marketing online para alcanzar los objetivos estratégicos: Social Media, eBranding, SEM y SEO.
- Aprovechar el potencial de Internet como fuente de información sobre el consumidor, su interacción en el entorno digital, y las tendencias del mercado.

Plan de estudios

PRIMER CURSO

Primer cuatrimestre (30 ECTS)

- ▶ Introducción a la Contabilidad (6 ECTS)
- ▶ Introducción a la Economía (6 ECTS)
- ▶ Introducción a la Administración de Empresas (6 ECTS)
- ▶ Fundamentos de Marketing (6 ECTS)
- ▶ Matemáticas Empresariales (6 ECTS)

Segundo cuatrimestre (30 ECTS)

- ▶ Comunicación Personal y Organizacional (6 ECTS)
- ▶ Fundamentos de Estadística (6 ECTS)
- ▶ Informática Aplicada a la Gestión Comercial (6 ECTS)
- ▶ Derecho Mercantil y de Sociedades (6 ECTS)
- ▶ Finanzas para Marketing (6 ECTS)

SEGUNDO CURSO

Primer cuatrimestre (30 ECTS)

- ▶ Comportamiento del Consumidor (6 ECTS)
- ▶ Contabilidad de Gestión (6 ECTS)
- ▶ Gestión Internacional de la Empresa (6 ECTS)
- ▶ Idioma Inglés I (6 ECTS)
- ▶ Decisiones Estratégicas de Marketing (6 ECTS)

Segundo cuatrimestre (30 ECTS)

- ▶ Estadística Aplicada (6 ECTS)
- ▶ Economía Española y Mundial (6 ECTS)
- ▶ Investigación de Mercados I (6 ECTS)
- ▶ Idioma Inglés II (6 ECTS)
- ▶ Comunicación Comercial (6 ECTS)

ASIGNATURAS OPTATIVAS

- ▶ Tecnología e Información en la Empresa Digital
- ▶ Creación y Gestión de la Empresa en el Entorno Digital
- ▶ Inteligencia de Negocio Aplicada a la Empresa
- ▶ Dirección de Innovación en un Entorno Digital

TERCER CURSO

Primer cuatrimestre (30 ECTS)

- ▶ Dirección de Equipos (6 ECTS)
- ▶ Investigación de Mercados II (6 ECTS)
- ▶ Branding y Desarrollo de Producto (6 ECTS)
- ▶ Comercio Electrónico (6 ECTS)
- ▶ Estrategias de Marketing Digital (6 ECTS)

Segundo cuatrimestre (30 ECTS)

- ▶ Venta Personal y Dirección de Ventas (6 ECTS)
- ▶ Marketing Internacional (6 ECTS)
- ▶ Financiación Internacional (6 ECTS)
- ▶ Decisiones sobre Gestión Comercial de Precios (6 ECTS)
- ▶ Decisiones sobre Distribución Comercial (6 ECTS)

CUARTO CURSO

Primer cuatrimestre (30 ECTS)

- ▶ Marketing Móvil (6 ECTS)
- ▶ Plan de Marketing Digital (6 ECTS)
- ▶ Medición y Analítica Web (6 ECTS)
- ▶ Gestión de Comunidades Virtuales y Redes Sociales (6 ECTS)
- ▶ Asignatura optativa (6 ECTS)

Segundo cuatrimestre (30 ECTS)

- ▶ Prácticas I (6 ECTS)
- ▶ Prácticas II (6 ECTS)
- ▶ Trabajo Fin de Grado (12 ECTS)
- ▶ Asignatura optativa (6 ECTS)

Microcredencial en IA generativa aplicada a creación de contenidos

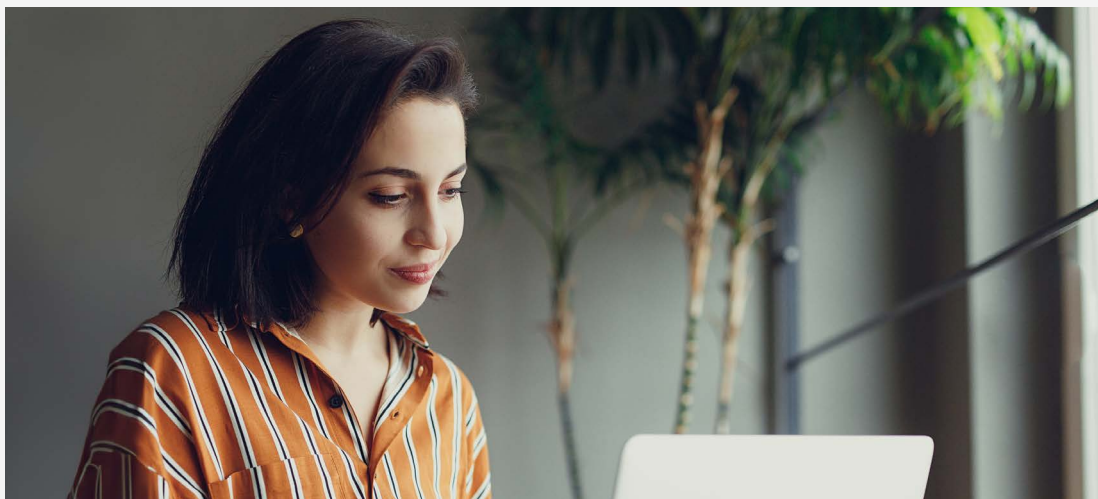
La IA está revolucionando el mundo del marketing, la comunicación y la creatividad: desde la generación automática de textos e imágenes, hasta el desarrollo de contenidos adaptados a los múltiples canales y audiencias.

Por ello, hemos integrado la IA en nuestro plan de estudios, de manera que al terminar tu formación recibirás una **microcredencial universitaria de 2 ECTS** que fortalecerá tu perfil profesional.

Utilizarás la IA para:

- Crear mensajes y contenidos estratégicos con IA.
- Desarrollar narrativas visuales y piezas audiovisuales impactantes.
- Idear y prototipar soluciones para contextos de empresa, comunicación o experiencia de usuario.

MICROCREDENCIALES UNIR



Acredita lo aprendido y potencia tu competitividad

Al terminar tu formación recibirás una microcredencial universitaria que fortalecerá tu perfil profesional.



Dirección y profesorado

El claustro de UNIR está compuesto por profesionales con amplia experiencia tanto académica como laboral capaces de trasladar su experiencia y conocimientos a las aulas.



Jose Antonio Cortés

*Director Académico
del Grado*

Profesor colaborador en UNIR en las asignaturas de Planificación de medios, Producción

Publicitaria y Publicidad Search Internacional: SEO y SEM. Profesor Asociado en la Universidad San Pablo CEU, impartiendo la asignatura de Televisión. Jefe de departamento en la Escuela Oficial de Cine, Animación y Videojuegos de Granada.

Doctor en Comunicación. Máster Oficial de Marketing Digital. Máster en Formación del profesorado para educación secundaria obligatoria, bachiller y formación profesional. Grado en Publicidad y Relaciones Públicas. Grado en Comunicación Audiovisual.

[Ver claustro completo](#)

Salidas profesionales

Los graduados en Marketing podrán desempeñar su profesión tanto en departamentos de marketing, publicidad y ventas de empresas e instituciones, como en empresas del sector propio del marketing: investigación de mercados, publicidad, marketing directo, consultoría, distribución comercial, etc:

El grado prepara ejercer diversas profesiones:

- Marketing Manager
- Director de Publicidad
- Responsable de Desarrollo de Negocio
- Director de Desarrollo de Producto
- Responsable de Marketing Online
- Responsable de Comunicación Online
- Social Media Strategist
- Online Media Planner
- Analista Web
- SEO Specialist
- Key Account Manager
- Director Comercial

Un nuevo concepto de universidad online

La Universidad Internacional de La Rioja, universidad con docencia 100% online, se ha consolidado como solución educativa adaptada a los nuevos tiempos y a la sociedad actual. El innovador modelo pedagógico de UNIR ha conseguido crear un nuevo concepto de universidad en el que se integran aspectos tecnológicos de última generación al servicio de una enseñanza cercana y de calidad. La metodología 100% online permite a los alumnos estudiar estén donde estén, interactuando, relacionándose y compartiendo experiencias con sus compañeros y profesores. Actualmente UNIR cuenta con:

- ▶ Más de 34.000 alumnos.
- ▶ Más de 12.000 alumnos internacionales.
- ▶ Presencia en 90 países de los 5 continentes.
- ▶ Más de 190 títulos de Grado y Postgrado.
- ▶ Más de 4.000 convenios de colaboración firmados para dar cobertura de prácticas a nuestros estudiantes. UNIR es una universidad responsable con la cultura, la economía y la sociedad. Este compromiso se materializa a través de la Fundación UNIR.

Además, UNIR se ha expandido a Latinoamérica y desde 2014 está activa UNIR México, la primera universidad online con clases en directo del país y con sede oficial en México D.F.

Metodología

Descubre la metodología del Grado en Marketing.

Frente a las metodologías tradicionales de otras universidades, en la Facultad de Economía y Empresa de UNIR utilizamos la metodología Impact Learning, que garantiza una excelente experiencia de aprendizaje adaptada a los retos de un entorno cambiante en constante evolución.

Con nuestro método de estudio, personalizado y eficaz, podrás asistir a las clases y compaginar tus estudios con tu vida personal y con tu trabajo con la máxima flexibilidad.

La metodología Impact Learning se basa en estos **cuatro pilares**:

1. Aprendizaje experiencial

- **Clases online diarias en vivo y en directo:** impartimos clases durante todos los días de la semana, pero si no puedes asistir o te quedas con dudas, podrás acceder a cualquiera de ellas en diferido las veces que necesites. Contarás con 21 sesiones online de alto impacto por asignatura de 45 minutos de duración en las que podrás interactuar en directo con el profesor.
- **Laboratorios y workshops virtuales en directo:** talleres especializados por titulación para profundizar en las últimas tendencias profesionales y las herramientas más innovadoras del mercado.
- **Actividades prácticas:** inspiradas en la simulación de entornos reales de aprendizaje que te preparan para la realidad empresarial:
 - » *Método del caso:* una metodología

de aprendizaje basada en el learning by doing (aprender haciendo), utilizada por universidades de prestigio como Harvard y Stanford, que te forma para la toma de decisiones estratégicas en las empresas a través de la resolución de casos reales.

- » *Foros:* sesiones de debate y reflexión en las que se utilizan contenidos de alto impacto (casos cortos, lecturas, podcasts...).
- **Campus Virtual:** es nuestra plataforma online diseñada para optimizar tu aprendizaje, donde encontrarás todo lo que necesitas para estudiar en UNIR: las clases, los profesores, los compañeros, horarios, chats y mucho más.
- **Recursos didácticos:** tendrás acceso a distintos recursos de aprendizaje para completar tu formación como una biblioteca digital, lecturas complementarias, resúmenes con ideas clave, tests de autoevaluación, etc.

2. Aprendizaje por competencias - huella UNIR:

Además de las competencias profesionales específicas vinculadas a cada titulación (hard skills), el mercado laboral demanda la adquisición de competencias transversales (soft skills) imprescindibles para cualquier profesional que se enfrente a los retos del entorno actual.

En todos nuestros programas encontrarás la **Huella UNIR**, un conjunto de módulos específicos que con los que desarrollarás tus competencias transversales, como liderazgo, gestión del tiempo, comunicación eficaz, gestión de proyectos, etc.

3. Seguimiento y networking:

En UNIR te acompañamos siempre:

- **Tutor personal:** desde el primer día te asignaremos un tutor personal que estará en contacto contigo por teléfono y por email para apoyarte y ayudarte con cualquier duda que te pueda surgir.
- **Profesores:** seguirán los progresos de tu aprendizaje y te ayudarán siempre que lo necesites a través del Coaching grupal, Feedback individual, y en la sesión grupal para la preparación del examen.
- **Networking:** podrás desarrollar un networking activo que te dará la posibilidad de establecer relaciones con personas de cualquier parte del mundo con intereses profesionales comunes, mediante los espacios de debate, paneles de experto, chats, etc.

4. Aprendizaje personalizado:

En UNIR creamos grupos de estudiantes con perfiles similares en función de sus conocimientos y experiencia profesional. De esta forma, te damos la opción de trazar tu propio itinerario de aprendizaje para diferenciarte y posicionarte con éxito en el mercado laboral.

Información de acceso

Requisitos

Podrán acceder a los estudios de Grado universitario, los estudiantes que reúnan cualquiera de las siguientes condiciones:

- Superar la Prueba de Acceso a la Universidad (**PAU o Selectividad**).
- Estar en posesión de estudios de **Formación Profesional** (CFGS o equivalentes).
- Tener una **Titulación Universitaria** (o equivalentes).
- Obtener acceso a la universidad para **mayores de 25, 40 o 45 años**.
- Haber cursado estudios universitarios parciales extranjeros, o, haberlos finalizado, y no haber obtenido su homologación en España y querer continuar estudios en una universidad española. En este supuesto, será requisito indispensable que la universidad les haya reconocido **al menos 30 ECTS**.
- Poseer un título de enseñanza media de un país del **EEES o China** que faculte en el país expedidor para el acceso a la universidad.
- Haber iniciado estudios universitarios (consulta esta posibilidad de acceso con **tu asesor personal**).

Cómo matricularse

- Completa el **formulario de preinscripción**.
- Recibe la llamada de un **asesor personal**, que verifica que cumples los requisitos exigidos y te ayuda a elaborar tu plan de estudios personalizado (convalidaciones, nº de créditos, etc).
- Envía la documentación requerida para formalizar la admisión, debidamente compulsada y espera la confirmación.
- Cumplimenta la matrícula con la forma de pago más adecuada a tus necesidades.
- Recibe tu clave de acceso al AULA VIRTUAL y comienza el curso organizándote a tu manera. **Consulta más información y precios de matrícula.**

Precios y formas de pago

El precio de los estudios se calcula en **función del total de créditos** ECTS matriculados, la **forma de pago** y las **características específicas** de cada alumno.

No existe **ningún coste de inscripción adicional** en concepto de apertura ni por gestión de matrícula.

UNIR ofrece **descuentos por el pago al contado** y por **matriculación de curso completo** (60 ECTS) y **otras ayudas** a personas con **diversidad funcional** y a **progenitores de familias numerosas**. Puedes fraccionar el pago en **2 plazos (a partir de 35 ECTS)**.

Consulta las **tablas de descuentos y ayudas** en la página de **cómo matricularse**. Nuestros asesores te aconsejarán para seleccionar la opción que más se ajuste a tus necesidades y posibilidades.

El **importe** de la matrícula **incluye** tanto la **formación** como el **acceso al aula virtual**, el uso de las **herramientas de estudio y comunicación**, y los **materiales interactivos**.

No se incluyen los materiales de terceros como libros de texto, aunque podrás conseguirlos a través de UNIR en condiciones especiales.

Existen otros conceptos de carácter administrativo como certificados, expedición de título, Suplemento Europeo al Título, duplicados, etc., cuyas tasas se pueden consultar en la web.

Becas y ayudas

UNIR ha diseñado un programa de becas y ayudas para que puedas estudiar y graduarte con nosotros.

Ofrecemos **ayudas y descuentos** para diferentes situaciones personales y laborales:

- Diversidad funcional
- Progenitores de familias numerosas
- Desempleados
- Pronto pago
- Descuentos por reserva de plaza

Nuestros **asesores personales** están siempre a tu disposición para guiarte sobre cualquiera de estas becas o ayudas.

Reconocimientos

UNIR cuenta con una Comisión de Transferencia de Créditos que es la responsable de realizar las convalidaciones pertinentes. Llámanos y **un asesor analizará tu caso particular**.

Según la normativa que establece UNIR, **se podrán reconocer:**

- Créditos de formación básica procedentes de la misma rama de conocimiento.
- Créditos obtenidos en otras materias de formación básica pertenecientes a la rama de conocimiento del título al que se pretende acceder.
- Otros créditos podrán ser reconocidos por UNIR teniendo en cuenta la adecuación entre las competencias y los conocimientos asociados a las restantes materias cursadas por el estudiante y los previstos en el plan de estudios o bien que tengan carácter transversal.



RECTORADO LOGROÑO

Avenida de la Paz, 137
26006. La Rioja
España
(+34) 941 210 211

DELEGACIÓN MADRID

Calle de García Martín , 21
28224. Pozuelo de Alarcón
España
(+34) 915 674 391

DELEGACIÓN BOGOTÁ

Calle 100 No. 19-61 piso 8º
Bogotá
Colombia
(+57) 601 7056600

DELEGACIÓN CD. DE MÉXICO

Av. Universidad 472, Col. Vértiz Narvarte,
Alc. Benito Juárez, 03600 CDMX
México
+52 (55) 88393963

DELEGACIÓN QUITO

Av. República E7-123 y Martín Carrión
(esquina). Edificio Pucará. Quito
Ecuador
(+593) 964256599

DELEGACIÓN LIMA

Av. Jorge Basadre 233, 2º
piso, San Isidro 15073. Lima
Perú
(+51) 1 5155505

unir.net | +34 941 209 743

