





Máster en Marketing Deportivo



## Máster en Marketing Deportivo

### Índice

Presentación

Objetivos

Por qué UNIR recomienda este Máster

Datos clave

Por qué elegirnos

Claustro

Programa

Programas relacionados



### Presentación

La industria del deporte está viviendo una **auténtica revolución** como consecuencia de la importancia de los **contenidos digitales** y de la aparición de **nuevos canales y plataformas**.

### El contenido es el Rey

Los propietarios de los derechos (clubes, federaciones, grandes eventos deportivos o incluso deportistas) se están transformando en productoras de contenidos, los influencers en canales digitales y las **comunidades de fans** en el ansiado **maná de las marcas**.

Ahora más que nunca, el Sector necesita **profesionales preparados** para vincular las marcas a los valores que representa el deporte y poner los **contenidos digitales** al servicio de sus fans.

Con el **Máster de Maketing Deportivo de UNIR** aprenderás a desplegar un **Marketing Digital 360º** tanto si quieres desarrollar tu carrera profesional para entidades deportivas, para agencias de marketing o para las marcas que aspiran a vincular su imagen con el mundo del deporte.

De la mano de expertos del Sector y de forma 100% práctica aprenderás a posicionar tu marca y mejorar tu estrategia de fan engagement.

- Conseguirás una visión completa del ecosistema deportivo para implementar acciones de marketing y comunicación
- Descubrirás cómo conseguir la confluencia de intereses de propietarios de los derechos y los patrocinadores
- Aprenderás a medir el retorno de la inversión de campañas de marketing y activación de patrocinio
- Analizarás el fan journey de tu entidad y diseñarás experiencias memorables en cada una de las interacciones con los seguidores

Este Máster es una oportunidad única de aprender de las experiencias más vanguardistas y de los profesionales más pioneros en **Marketing Deportivo**. Todo ello con una **metodología de aprendizaje "learning by doing"** actividades grupales y defensas de casos prácticos.

### Objetivos

- Conocerás lo que significa trabajar en una Industria basada en "emociones"
- Descubrirás cómo generar activos vinculados a la marca
- Analizarás la importancia creciente del cobranding en la Industria del Deporte
- Aprenderás a construir un storybrand y del storybrand al storydoing
- Diseñarás una estrategia de RSC a través de la asociación de valores
- Conocerás cómo trabajar las RRPP y la relación con los medios
- Aprenderás a utilizar herramientas digitales para atraer, captar y fidelizar fans
- Ofrecerás contenidos digitales personalizados en función de los intereses y las preferencias de tus fans

Descubre cómo posicionar tu marca y mejorar tu estrategia de fan engagement con una visión 360°

### UNIR y el Atlético de Madrid unidos para ofrecerte la mejor formación

Gracias al **acuerdo de colaboración** firmado entre UNIR, la Universidad en Internet y el Club Atlético de Madrid, los alumnos que cursen algunas de las titulaciones del Área de Deporte podrán **asistir a clases magistrales** impartidas por profesionales del Club rojiblanco, que te descubrirán las claves del éxito deportivo de la entidad.

### Los retos corporativos

Los mejores expedientes académicos podrán realizar un desafío empresarial\* en el departamento correspondiente.

\*Los alumnos no están obligados a su aceptación pudiendo declinar la oferta. Dichos desafíos no so remunerados.

### Aprende con los profesionales del Club Atlético de Madrid

#### Títulos relacionados

- Máster en Derecho Deportivo
- Máster en Coaching y Psicología Deportiva
- Experto Universitario en Nutrición Deportiva





# Por qué UNIR recomienda este Máster

Con el **Máster de Maketing Deportivo de UNIR** aprenderás a posicionar tu marca y tu estrategia de fan engagement a través de una estrategia de **Marketing Digital 360º**.

### Una propuesta innovadora con 5 valores diferenciales

**Doble visión:** aprenderás a ponerte en la piel de la property (entidad o deportista) y de la marca (patrocinador deportivo)

**Retorno de la inversión:** descubrirás las herramientas para medir el retorno de la inversión tanto de las campañas de marketing como de activación de patrocinio

**Digital+Content+Comunidad:** aprenderás a combinar los 3 elementos que están revolucionando la industria del deporte

**Perfil de los profesores:** profesionales en activo que enseñaran desde la experiencia

**Últimas tendencias:** se presentarán las experiencias más vanguardistas contadas por sus protagonistas

### **Datos Clave**

**DURACIÓN:** 8 MESES / 36 ECTS

#### 100% ONLINE Y MUCHO MÁS

- Clases en directo
- Experiencias reales
- Actividades grupales
- Networking
- Equipo docente formado por profesionales en activo
- Tutor personal

#### DIRIGIDO A

- Profesionales que trabajan en Entidades
   Deportivas
- Profesionales que trabajan en departamentos de marketing y patrocinio de marcas
- Periodistas y profesionales de medios de comunicación
- Técnicos de Marketing que quieren especializarse en marketing deportivo
- Representantes de deportistas que quieren poner en valor la marca de su representando
- Graduados en ADE, Comunicación, Marketing y Periodismo que quieren desarrollar su carrera profesional en el mundo del deporte

Consulta a tu asesor por el precio y los descuentos por inscripción anticipada

infotitulospropios@unir.net

Teléfono: +34 917 909 731







### SESIONES ONLINE EN DIRECTO

Podrás seguir e intervenir en las sesiones estés donde estés, sin necesidad de desplazamientos. Y si por algún motivo no pudieras asistir, podrás ver el material grabado en cualquier momento

#### TUTOR PERSONAL

En UNIR, cada alumno cuenta con un tutor personal desde el primer día, siempre disponible por teléfono o email. Los tutores ofrecen una atención personalizada haciendo un seguimiento constante

#### NETWORKING INTERNACIONAL

Podrás conocer al resto de participantes de España y Latinoamérica. Te pondremos en contacto con ellos de forma presencial y/o virtual a lo largo del curso







#### LEARNING BY DOING

Aplicarás todos los conocimientos gracias al aprendizaje adquirido en sesiones prácticas. Trabajarás en grupos dirigidos por especialistas, donde podrás fomentar el Networking e intercambiar experiencias

#### FLEXTIME, SIN BARRERAS

Sin barreras geográficas, en cualquier momento y en cualquier lugar. Nos adaptamos a tu disponibilidad horaria permitiéndote acceder y participar en directo a las sesiones online

#### RECURSOS DIDÁCTICOS

En el Campus Virtual encontrarás una gran variedad de contenidos con los que preparar cada asignatura. Organizados de tal de manera que facilitan un aprendizaje ágil y eficaz

### Por qué elegirnos

Porque ponemos a tu disposición todo lo que necesitas para mejorar tu carrera profesional, **sin necesidad de desplazarte**, tan solo requieres de conexión a internet y un dispositivo (PC, Tablet o incluso un Móvil) para seguir el programa.

Porque con nuestro modelo pedagógico, pionero en el mercado, participarás en **clases online en directo impartidas por los mejores profesionales** de cualquier parte del mundo. Además, podrás verlas **en**  **cualquier momento y desde cualquier lugar**, ideal para compatibilizarlo con tu agenda personal y profesional.

Porque fomentamos el **NETWORKING**, clave en tu desarrollo profesional, poniéndote en contacto con ponentes y participantes de alto nivel, con los que compartirás trabajo y experiencias a través de la plataforma.



# Un nuevo concepto de Universidad online

La Universidad Internacional de La Rioja, universidad con docencia 100% online, se ha consolidado como solución educativa adaptada a los nuevos tiempos y a la sociedad actual. El **innovador modelo pedagógico de UNIR** ha conseguido crear un nuevo concepto de universidad en el que se integran aspectos tecnológicos de última generación al servicio de una enseñanza cercana y de calidad. La **metodología 100% online** permite a los alumnos estudiar estén donde estén, interactuando, relacionándose y compartiendo experiencias con sus compañeros y profesores. Actualmente UNIR cuenta con:

- Más de 41.000 alumnos
- Más de 10.000 alumnos internacionales
- Presencia en 90 países de los 5 continentes
- Más de 130 títulos de Grado y Postgrado
- Más de 4.000 convenios de colaboración firmados para dar cobertura de prácticas a nuestros estudiantes
- Además UNIR es una universidad responsable con la cultura, la economía y la sociedad. Este compromiso se materializa a través de la Fundación UNIR.



DIRECTOR DEL PROGRAMA

#### RICARDO DE DIEGO Director de Marca de la ACB

Más de 20 años de experiencia en el mundo del marketing y la comunicación. Comenzó su andadura profesional en Mitsubishi, donde lideró los departamentos de producto y planificación. Fue Director de Marketing y Comunicación de Kia Motors Iberia durante más de 10 años, liderando de manera exitosa la transformación de la imagen de la marca coreana.

Actualmente el Director de Marca de la ACB (Asociación de Clubs de Baloncesto) y tiene entre sus responsabilidades la implementación del plan de Marketing, de Patrocinios y Eventos.

Ha sido galardonado con el Premio Aster al "Mejor profesional de Marketing de España", con el Premio a "Mejor ejecutivo de Marketing" por la publicación 'Ejecutivos' y "mejor responsable de Publicidad" por la revista 'Control'.





### Claustro



Ignacio Villegas Responsable de Comunicación y RSC KIA MOTORS IBERIA



Enrique Moreno Deckler
Ex Director de Marca
Global y Activos
LA LIGA



Jorge López Vivanco Industry Manager GOOGLE ESPAÑA



Alberto Fernández Canelo Head of esports WEBEDIA



Armando Martínez Responsable de Patrocinio KANTAR, MEDIA DIVISION



Sergio Friede
Senior Manager de Marketing
para Europa y Middle East
NATIONAL BASKETBALL
ASSOCIATION (NBA)



Ignacio Solana Fernández
Director y fundador
OÉOÉ MARKETING
Director
TOUR UNIVERSO MUJER



Jaime Ruiz
Director de Marketing
y Comunicación
SAN PABLO BURGOS CLUB
BALONCESTO DE LA ACB



David del Cid
Account Manager
LAST LAP (GRUPO
UNIDAD EDITORIAL)



Daniel Caverzaschi
Tenista profesional en silla de ruedas
TOP 20 MUNDIAL
Presidente de la Comisión de Tenis en silla
REAL FEDERACION
ESPAÑOLA DE TENIS



Julio del Río Paradela
Business Development Director
020
Managing Director
SPORTSHIP MARKETING



**José Arcas**Director de Estrategia y
Desarrollo de Negocio
WEBEDIA



### Programa

#### MÓDULO I

### EL DEPORTE COMO SECTOR ECONÓMICO

#### El Deporte: una industria basada en emociones

- Industria del deporte
- El deporte y la sociedad
- Presente del deporte en España

#### Ecosistema deportivo y producto deportivo

- Quién es Quién. Grupos de Interés
- El contenido es el rey: nuevo entorno digital, efecto multiplataforma, impacto en los medios de comunicación
- Los derechos de imagen, explotación y el licenciamiento en el deporte
- Nuevas oportunidades de negocio: e-sports, nuevos activos generadores de ingresos
- El impacto del Covid-19 en la Industria del Deporte

#### MÓDULO II

#### ESTRATEGIA DE MARKETING DE LA PROPIEDAD

### Fundamentos de marketing aplicados a la industria deportiva

- Evolución marketing deportivo
- Similitudes y diferencias entre marketing y marketing deportivo
- Marketing en los distintos agentes

#### La marca: activo intangible

- Posicionamiento
- Atributos y cobranding

### Estrategia de construcción de activos de interés para las marcas

- Estrategia digital
- Estrategia en Espacios de Juego (Formatos)
- Estrategia Aficionados. La Fan Zone

#### Plan de Marketing 360º

Definición y estructura

#### Plan de Marketing Digital

- Herramientas de Marketing Digital
- Estrategia de contenidos
- Estrategia Redes Sociales

#### Estrategia de comunicación y branding

- Comunicación y publicidad en el deporte
- Comunicación Digital y Redes Sociales (soportes y contenidos)
- Relaciones con los Medios
- Relaciones Públicas
- Responsabilidad Social Corporativa



#### **MÓDULO III**

#### PATROCINIO DEPORTIVO

#### Patrocinio. Estrategia, Definición y Tipología

- Definición de Patrocinio
- Categorías (Deportistas/Federaciones/Eventos)
- Objetivos de patrocinio deportivo
- Negociación entre las partes

#### Plan de acción: Activación de patrocinio

- Herramientas para la explotación
- Soportes
- La Agencia de Representación
- Gestión de la marca personal de un deportista

#### **MÓDULO IV**

#### **EVENTO DEPORTIVO**

#### El Evento Deportivo

- Tipos e impacto
- Diseño, planificación, comunicación y celebración de un evento deportivo
- Impacto del Evento Deportivo

#### MÓDULO V

#### EL CONTENIDO DIGITAL COMO HERRAMIENTA PARA GENERAR ACTIVOS Y NUEVAS COMUNIDADES

El poder del dato: clave para conocer el comportamiento del fan

### Estrategia de contenidos digitales y activación de patrocinio digital

- Herramientas de Activación Digital
- Activación en Redes Sociales

#### MÓDULO VI

### MEDICION DEL RETORNO DE LA INVERSION: ROIS

- Importancia de la medición del Retorno de Inversión
- Análisis Cuantitativo y Cualitativo
- Establecimiento KPI´s

#### METODOLOGÍA LEARNING BY DOING

Los alumnos trabajarán en grupos desde el comienzo del Máster. Habrá un Sistema de Evaluación continuo a través del cual tendrán que presentar distintas actividades y simular situaciones reales.

#### **8 ACTIVIDADES**

Cada equipo tendrá que realizar 8 actividades que tendrán que defender ante el profesor y resto de equipos. Estos ejercicios servirán para aplicar de forma progresiva todo lo aprendido, para hacer networking y para simular situaciones reales que se viven en la industria.

#### PROYECTO FINAL

El proyecto final se alimentará con las 8 actividades y se completará con nuevos requerimientos y será defendido después de finalizar toda la actividad docente.



# Programas relacionados

#### TITULACIONES PARA EL SECTOR DEPORTE

- Máster en Derecho Deportivo
- Máster en Preparación Física y Readaptación Deportiva en Fútbol
- Experto Universitario en Nutrición

#### OTRAS TITULACIONES DE INTERÉS

- Máster en Marketing Analytics
- Máster en Marketing Digital 360º
- Máster Universitario en Comunicación Transmedia
- Programa Avanzado en Marketing Automation
- Programa Avanzado en CRO, UX, Analytics
- Programa Avanzado en Inbound Marketing & Copywriting
- Programa Avanzado en Comunicación
   Corporativa

Consulta con tu asesor los descuentos por inscripción a varios programas - 941 209 743

info@unir.net | www.unir.net





# Headhunting Club Viveros online de Empleo **Inside the** company Feria Virtual de Empleo **Programa Shadowing** Prácticas de **Excelencia**

#### CONVIÉRTETE EN EL PROFESIONAL QUE LAS EMPRESAS NECESITAN

A través de nuestro **Dpto. de Salidas Profesiona- les y Empleabilidad**, podrás encontrar multitud de oportunidades, programas de apoyo y contacto con las mejores empresas de tu sector. Estas empresas ya forman parte de nuestra Red de Partners UNIR y te están buscando.





#### **RECTORADO LOGROÑO**

Avenida de la Paz, 137 26006. La Rioja España +34 941 210 211

#### **DELEGACIÓN MADRID**

Calle de García Martín, 21 28224. Pozuelo de Alarcón España +34 915 674 391

#### **DELEGACIÓN BOGOTÁ**

Calle 100 # 19-61. Edificio Centro Empresarial 100. Oficina 801. 11001 Colombia +571 5169659

#### **DELEGACIÓN CD. DE MÉXICO**

Avenida Universidad 472, Narvarte Poniente. 03600 México +52 (55) 3683 3800

#### **DELEGACIÓN QUITO**

Avenida República E7-123 y Martín Carrión (esquina). Edificio Pucará Ecuador (+593) 3931480

#### **DELEGACIÓN LIMA**

José Gabriel Chariarse, 415 San Antonio. Miraflores Perú (01) 496 – 8095

unir.net | +34 941 209 743

f 💆 🎯 in 🚻 🔉